

## Менеджер по продаже торгового оборудования



Харків, Україна

Обязателен опыт работы в сфере активных продаж от 3 лет.

Направление - мебель для магазинов, офисная мебель, мебель для бизнеса.

Мобильность, активность, желание зарабатывать, готовность работать на результат.

Коммуникативные навыки, грамотная речь, планирование, самоорганизация рабочего процесса. Работа в команде.

Умение работать с возражениями и критикой.

Условия работы:

З/П - ставка + % от сделки + бонусы (отсутствие верхней планки в заработной плате).

Карьерный рост. Официальное оформление.

Сфера продаж B2B.

«Горячие звонки» (рабочая клиентская база), «холодные звонки».

Наработка клиентской базы. Привлечение новых и сопровождение существующих клиентов.

Выполнение планов продаж.

Свободная работа с компьютером: Майкрософт офис: Exel, Power Point, Набор Программ Google (Google диск, таблицы).

Тел.: (050) 400-20-54.

---

Price: **25 000 грн.**

Тип оголошення:  
Послуги, пропонуую

Торг: неуместеннеуместен