

Курсы менеджеров управляющих потоками клиентов.



Харків, Україна

Обучающий курс состоит из теоретической и практической части, где изначально объясняется причина и устройство технологии, а потом уже практика ее применения.

В результате тренинга у Вас сформируется четкое понимание того, что все люди разные, и каждый требует своего подхода, также понимание необходимости использования технологий для получения результата. В процессе обучения будет передано более 10 технологий продаж, будут отработаны методы и способы заключения сделок, преодоления сопротивления, ведения успешных переговоров и создание из клиентов постоянных партнеров. Выработаны поведенческие психотипы в различных ситуациях. Отработан навык ведения переговоров и построения фраз, наиболее эффективных для получения результата. Будет сформировано понимание возможностей профессионального роста и соблюдения регламента, как гарантии успешности.

Ориентировочная программа курсов:

1. Устройство бизнеса - в 36-мерном пространстве и определение места каждого в единой системе бизнеса. Диагностика состояния дел. Неизвестные двигательные задачи в бизнесе.
2. Кто такой клиент, его характеристики, реальность и действительность.
3. Технология управления психикой человека, формирования психоэмоционального состояния у клиента «Хочу».
4. Избыточное количество «гадостей», которые можно ожидать от клиента и способы нейтрализации.
5. Дешифратор (основы) человеческой речи или технология понимания того, что думает ваш клиент.
6. Психолингвистика (основы), как технология убеждения. Споры, конфликты, переговоры, сделки.
7. Школы переговоров, их отличия и преимущества.

И многое другое.

Курс рассчитан на 1 месяц занятий без отрыва от работы. Набор в группу ограничен. Полная программа курса высылается по желанию.

Price: **2 000 грн.**

Тип оголошення:

Торг: --

Послуги, пропонуую

AvizInfo.com.ua

1/2

