

Курс "Менеджер по продажам" - практические занятия, Менеджер 1С8.2,1С7.7.



Харків, Україна

Курс "Менеджер по продажам" - практические занятия, Менеджер 1С8.2, 1С7.7. Преподаватели проф. тренера продаж с большим опытом работы в крупных компаниях .Эффективность обучения- 200%.

Программа курса:

Представление программы и целей тренинга. Знакомство участников. Описание портрета эффективного менеджера по продажам. Компетенции.

Описание портрета клиента. Этапы работы с клиентом. цели этапов, критерии эффективности

Телемаркетинг. Холодный вход

Диагностика потребностей клиента, определение потребностей при помощи специальной постановки вопросов.тел:

096-868-49-65, Светлана. Салтовка, 1 мин. от метро.

Моделирование презентаций. Презентация в работе с клиентом.

Работа с возражениями. Стратегии завершения продажи.

Понятие переговоров. Модели ведения переговоров. Партнерская позиция и стратегия «выиграть - выиграть»

Анализ переговоров. Торг в процессе переговоров

Price: Договірна

Тип оголошення:
Послуги, пропонуую

Торг: --

Sintagma Светлана

(096) 868-49-65

Салтовка, метро Ак.Павлова